



О ПОСТАНОВЛЕНИИ ПРАВИТЕЛЬСТВА №925

ОТ 19 СЕНТЯБРЯ 2016

«О приоритете товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами, по отношению к товарам, происходящим из иностранного государства, работам, услугам, ...»

ВТО и меры поддержки отечественных производителей

ФЗ -488 предусматривает, что приоритет промышленной продукции, произведенной на территории Российской Федерации, перед промышленной продукцией, произведенной на территориях иностранных государств, обеспечивается в случаях, не противоречащих международным договорам Российской Федерации, посредством установления:

условий, запретов и ограничений допуска товаров, происходящих из иностранных государств или группы иностранных государств, в соответствии с N 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд";

приоритета товаров российского происхождения по отношению к товарам, происходящим из иностранного государства, в соответствии с N 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц".

Правила ВТО допускают рекомендации компаниям с госучастием (проведенные решениями Советов директоров) о приоритетном использовании продукции отечественных производителей. (нет противоречия нормам ВТО в силу рекомендательного характера.)

САНКЦИИ, НОРМЫ ВТО И БЕЗОПАСНОСТЬ

Во многих областях электроники, таких как телеком или АСУ ТП, доля рынка компаний с госучастием достигает 80%, а уровень использования импортного оборудования достигает 98%.

Радиоэлектроника входит в оборудование критической инфраструктуры, ее отключение грозит техногенными катастрофами и параличом экономики в целом.

В большинстве сегментов телеком сектора и АСУТП есть достойное и по цене и по качеству российское оборудование. Ниши, где отечественные производители пока не могут предложить замены, будут закрыты отечественным оборудованием, которое разрабатывается в рамках госпрограммы Минпромторга.

**В условиях санкций импортозамещение в радиоэлектронике – вопрос национальной безопасности.
Директивы не являются достаточно жестким механизмом.**

НЕДОСТАТКИ ПП 925

- Слишком широкий охват сфер деятельности –нет дифференциации по отраслям и учета специфики и критичности отдельных сфер.
- Нет определения, что считать «российским товаром».
- Не решена проблема прописыванию условий тендера под конкретного иностранного вендора.
- Для радиоэлектроники 15% скидка не работает.
- Нет ответственности за невыполнение.

Одна из основных проблем в том, что крупные компании не хотят покупать российское, какие бы цена и качество не были. Поэтому в условиях санкций задачу импортозамещения в критических высокотехнологичных отраслях надо начинать решать с формирования рынка для отечественного оборудования путем прямых ограничений.

ЧТО НЕОБХОДИМО СДЕЛАТЬ

- выпустить отдельное постановление для радиоэлектроники
- вместо преференций ввести запрет «третий лишний».
- ввести для радиоэлектроники четкое определение, что есть продукт российского происхождения
- ввести базовые требования (или другие методы, например, заблаговременное согласование планов закупок) для соответствия требованиям тендера.
- выделить наиболее критические сегменты, напрямую влияющие на безопасность и обязать компании с госучастием в этих областях разрабатывать долгосрочные планы закупок с указанием, в том числе, решаемых и согласование их с экспертным сообществом - изменить расчет эффективности компании и KPI менеджмента. Через Росимущество обязать госкорпорации рассчитывать KPI по соответствующим методикам и представлять отчетность по этим формам.
- ввести ответственность за невыполнение данного постановления, вплоть до отмены результаты тендеров, проведенных с нарушением, даже после подписания контрактов, с отнесением убытков за счет виновных.



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!