03 ноября’17

О конкретных предложениях по внесению изменений в нормативные правовые акты по ограничениям, запретам допуска иностранной продукции к системе государственных закупок и предоставлению преференций отечественным производителям в рамках закупок компаний с государственным участием

Содокладчик:

Ромский Георгий Алексеевич

Директор представительства

ПРЕДПРИЯТИЕ ЭЛТЕКС

Российский разработчик и производитель телекоммуникационного оборудования

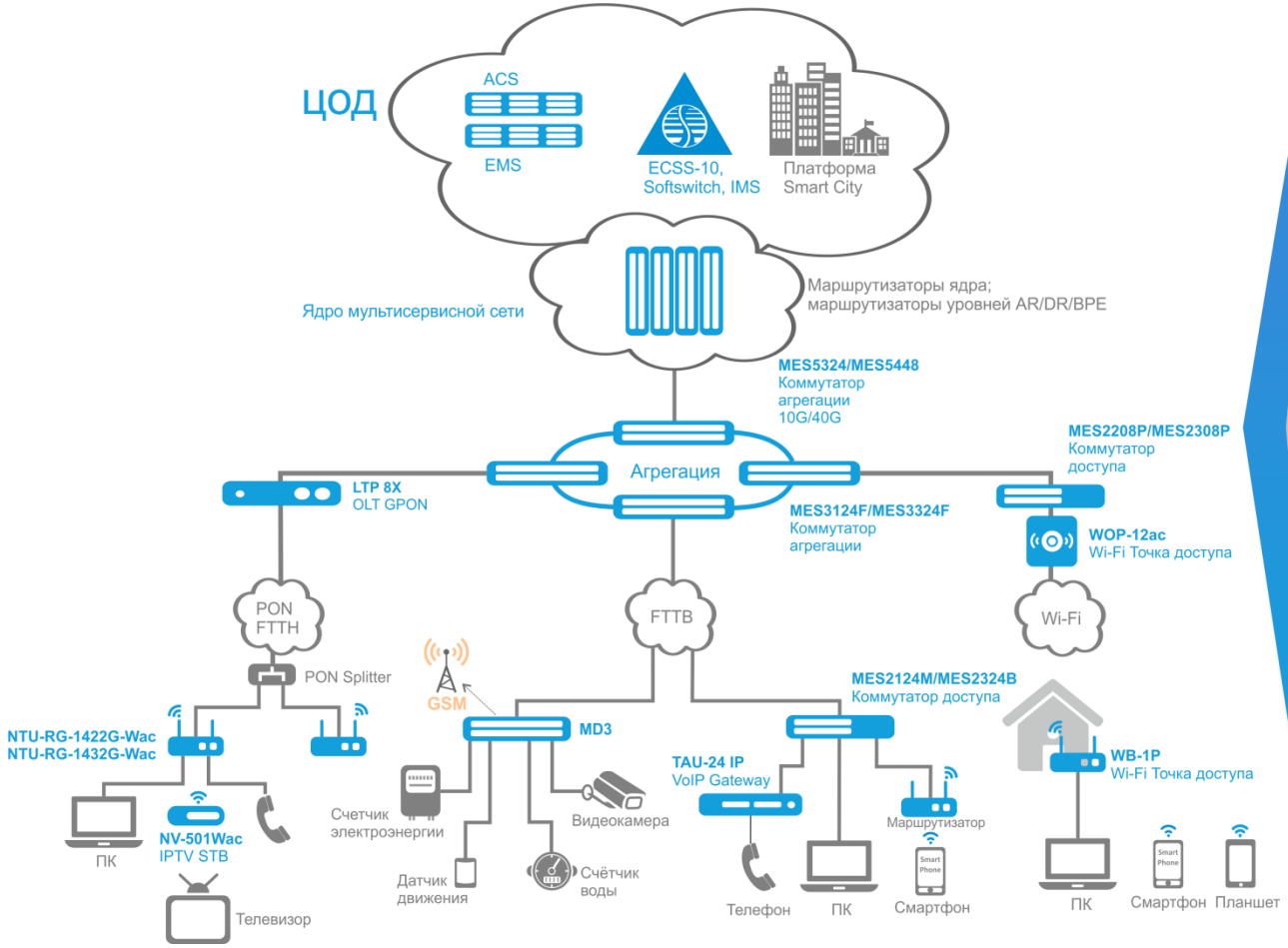
- **25 лет опыта** разработки и производства телекоммуникационного оборудования
- Более **500 сотрудников**
- **7 лабораторий по разработке ПО**
- **Два производственных комплекса** (Новосибирск, Казахстан)
- **Более 30 компаний партнеров** в России, СНГ и Восточной Европе
- **Более 1500 компаний – клиентов**
- Полный цикл разработки, производства и поддержки оборудования
- Современное автоматизированное производство
- Всё выпускаемое оборудование разработано собственными специалистами компании

Производственный комплекс в Новосибирске

Производственный комплекс в Казахстане

ПРОДУКЦИЯ ЭЛТЕКС

Элтекс производит широкую линейку решений, позволяющую реализовывать **комплексные проекты**



Маршрутизаторы ядра

Маршрутизаторы уровня AR/DR/BPE, сервисные маршрутизаторы

Коммутаторы агрегации и доступа

xPON

Точки доступа Wi-Fi с контроллером

Контроллер «умного дома»

Голосовые шлюзы и softswitch

Абонентское оборудование

Система управления

■ — синим цветом обозначена продукция, выпускаемая Элтекс

ПРОЕКТЫ

- 7 миллионов портов PON OLT
- 2 миллиона портов Ethernet
- 2 миллиона портов VoIP
- 750 тысяч IPTV-приставок
- 5 миллионов портов TDM

География

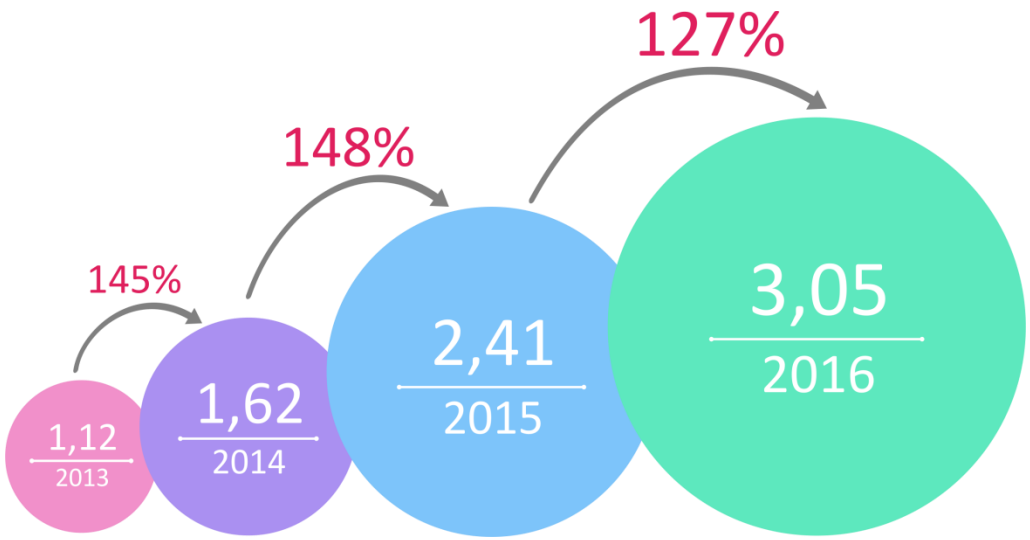
Россия
СНГ
Европа
Ближний Восток
Юго-Восточная Азия
Северная Америка

Проекты

МегаФон
РИД
Ростелеком
Билайн
МГТС
МТТ
ТТК
SAT-TRAKT TELECOMMUNICATIONS
PiN TELECOM
Газпром
ufanet

НЕОБХОДИМОСТЬ РАСШИРЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ

1. Ежегодно Элтекс не только расширяет номенклатуру оборудования, но и увеличивает выпуск продукции как в натуральном, так и в стоимостном выражении
2. Уровень задействования существующих производственных площадей составляет около 95%



Выручка компании, без НДС млрд. руб.

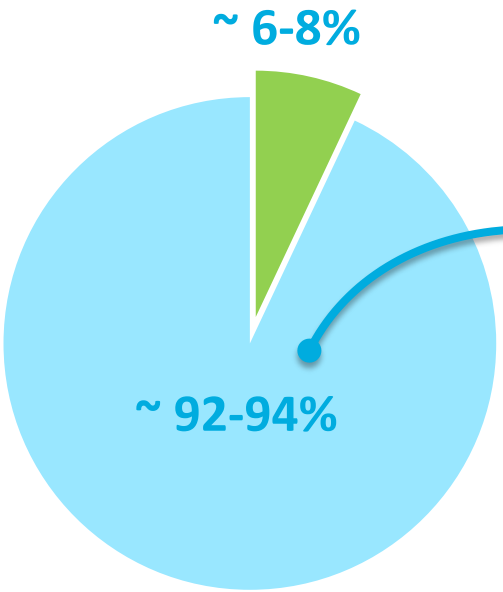
Несмотря на непростую экономическую ситуацию, **Элтекс продолжает развиваться**

При этом, темпы развития Элтекс **могли бы быть существенно выше, т.к.** существуют экономические барьеры, которые **препятствуют дальнейшему динамичному развитию**!

ОБЪЁМ И ИГРОКИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ТКО

Объем российского рынка телекоммуникационного оборудования в настоящее время оценивается в размере

~ 150 млрд. рублей / год



Конкурируем не с российскими производителями, а с зарубежными, в основном – китайскими производителями!

РОССИЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ:

- Элтекс
- Т8
- Микран
- Полигон
- и другие

ЗАРУБЕЖНЫЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ:

Китай – около 90%
(Huawei, ZTE и др.)

Западные компании – около 10%
(Juniper, Cisco, Alcatel и др.)

ТЕКУЩАЯ СИТУАЦИЯ

ОДНОЙ ИЗ ЗАДАЧ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ ЯВЛЯЕТСЯ:

*«создание **конкурентных условий** осуществления деятельности в сфере промышленности **по сравнению с условиями** осуществления указанной деятельности **на территориях иностранных государств**.»*

(Федеральный закон от 31 декабря 2014 г. N 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации», Статья 4)

1 В настоящее время для российских компаний экономически выгоднее размещать производство телекоммуникационного оборудования в Китае, из-за **значительно лучших экономических условий**, по сравнению с экономическими условиями в России.

2 По причине неравных экономических условий телекоммуникационное оборудование произведенное в России, конкурирующее по качеству и техническим характеристикам, **проигрывает** по цене на **15% - 21%, аналогичному оборудованию**, произведенному в Китае.

3 Для создания на российском рынке **равных конкурентных условий** для телекоммуникационного оборудования, произведенного в России, необходимо создать в России **экономические условия, соизмеримые** с условиями производства в Китае.

ЧТО ПРЕПЯТСТВУЕТ РАЗВИТИЮ РОССИЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ?

Результаты конкурса ПАО «Ростелеком» на GPON ONT-Medium
июль 2016 года

Начальная (максимальная) цена договора: **45,3 млн. USD**

Место	Поставщик	Итоговая цена, USD с НДС	% разницы от цены Элтекс
1	ООО "Серкомм Раша" (Китай)	48,51	19,14%
2	ООО "Корпорация ЗТИ Связьтехнологии" (Китай)	48,54	19,09%
3	АО "НПК РоТеК (Китай)	48,55	19,07%
4	ООО «НТЦ РОН-телеком» (ODM Китай)	48,57	19,04%
5	ООО «Техкомпания Хуавей» (Китай)	49,55	17,40%
6	ООО «Техлайн» (ODM Китай)	52,08	13,19%
7	**ООО "Предприятие "Элтекс" (Россия)**	**59,99**	

Как получается столь существенная разница в стоимости между оборудованием российских и китайских производителей?

ЧТО ПРЕПЯТСТВУЕТ РАЗВИТИЮ РОССИЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ?

СРАВНЕНИЕ СТОИМОСТИ УСТРОЙСТВА РОССИЙСКОГО И КИТАЙСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

Стоимость устройства, произведенного в России

$$C_p = C1_p + C2_p + C3_p$$

Стоимость устройства, произведенного в Китае

$$C_k = C1_k + C2_k + C2_k$$

СРАВНЕНИЕ СОСТАВЛЯЮЩИХ:

$C1_p = C1_k$	себестоимость производства
$C2_p > C2_k$ на 7-11%	стоимость комплектации, зависит от серии
$C3_p > C3_k$ на 8-10%	налоги, таможенные пошлины

Разница в стоимости устройств, произведенных в России и в Китае

15-21%

ЧТО ПРЕПЯТСТВУЕТ РАЗВИТИЮ РОССИЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ?

Установленные *для российских производителей* ***экономические барьеры*** *в виде значительно большей налоговой нагрузки, диспропорции ввозных таможенных пошлин на комплектующие и готовое оборудование, а также* ***отсутствие эквивалентных возможностей*** *по привлечению* ***финансовых ресурсов***

КИТАЙ	КАЗАХСТАН	РОССИЯ
Налоги и кредиты		
Промышленные зоны • Налог на прибыль – **0%** • Социальные налоги – **14%** • Ставка по кредиту – **0-5%**	**Зона Алатау** • Налог на прибыль – **0%** • Социальные налоги – **14%** • Ставка по кредиту – **10-15%**	• Налог на прибыль – **20%** • Социальные налоги – **30%** • Ставка по кредиту – **12-17%**
Импорт комплектующих		
• НДС – **0%** • Таможенные пошлины - **0%**	• НДС – **0%** • Таможенные пошлины – **0%**	• НДС – **18%** • Таможенные пошлины – **до 12%**

ЧТО ПРЕПЯТСТВУЕТ РАЗВИТИЮ РОССИЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ?

*Отсутствие всесторонней **государственной поддержки** по продвижению российской продукции на зарубежные рынки и имеющиеся **административные барьеры** по экспорту стимулируют организацию производства телекоммуникационного оборудования за рубежом*

КИТАЙ	КАЗАХСТАН	РОССИЯ
Экспорт готового ТКО		
Экспорт в Россию: • Таможенные пошлины - **0%** • Экспорт через офшорные компании • Возможны субсидии государства до **50%**	• Субсидирование затрат компаний на открытие зарубежных офисов • Субсидирование участия компаний в выставочной деятельности	• Усложнены и затруднены процедуры получения разрешения на экспорт • Длителен во времени процесс возврата НДС
Меры государственной поддержки		
Барьеры для импортного ТКО, аналоги которого производятся на территории Китая	• Преференции в размере **20%** в тендерах на поставку оборудования для ТКО, производимого в Казахстане • Законодательно закреплена возможность заключения долгосрочных меморандумов на поставку ТКО, производимого на территории Казахстана на без конкурсной основе	Отсутствует законодательное закрепление: • определения отечественного производителя • преимущественных прав для ТКО разработанного и произведенного на территории России при участии в тендерах на поставку оборудования

ЧТО НЕОБХОДИМО ДЕЛАТЬ

Что необходимо сделать для увеличения доли ТКО российских производителей:

Модернизировать систему критериев для определения телекоммуникационного оборудования (ТКО) российского происхождения (ТОРП), с целью стимулирования развития разработки и производства ТКО.

Ввести систему преференции для применения ТКО из списка ТОРП в органах государственной власти, государственных учреждениях, компаниях, предприятиях, включая предприятия с государственным участием, т.е. ввести изменения в №223-ФЗ и №44-ФЗ.

Сделать равными налоговые и таможенные условия для производителей телекоммуникационного оборудования, которое входит в список ТОРП, в сравнении с китайскими производителями.

ЧТО НЕОБХОДИМО ДЕЛАТЬ

Что необходимо сделать для увеличения доли ТКО российских производителей:

- **Внедрить систему** стимулирования операторов связи и крупных заказчиков, реализующих проекты по внедрению и развитию сетей на базе телекоммуникационного оборудования, включенного в список ТОРП, в виде льготных кредитных линий (связанные кредиты), в том числе и по госпрограммам, например УЦН (устранение цифрового неравенства).

- **Обнулить** таможенные пошлины на электронные компоненты, аналоги которых не производятся в России.

- **Усилить контроль** за правильностью исчисления и уплаты НДС при ввозе готового зарубежного телекоммуникационного оборудования и введение необходимых изменений в коды ТН ВЭД и программное обеспечение ФТС.

ЧТО НЕОБХОДИМО ДЕЛАТЬ

Установить **этапы** эволюционного развития радиоэлектронной промышленности в целом и конкретных производств в частности

ЛОКАЛИЗАЦИЯ КРУПНОСЕРИЙНОГО ПРОИЗВОДСТВА

1	2	3	4	5
Радио-электронное оборудование (телекоммуника-ционное, сетевое оборудование, вычислительная техника)	Печатные платы и корпуса	Пассивные компоненты (конденсаторы, резисторы и др.)	Цифровые компоненты	Сложные процессоры

ГЛОБАЛЬНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ПРЕДЛАГАЕМЫХ РЕШЕНИЙ

Текущая ситуация	Ожидаемые результаты ускоренного развития радиоэлектронной промышленности
Тотальное **доминирование** зарубежного оборудования в телекоммуникационной отрасли России создает потенциальные **уязвимости** в обеспечении государственной безопасности	Кардинальное повышение уровня безопасности государства за счет замещения зарубежного телекоммуникационного оборудования отечественным в ключевых сегментах промышлености и управления.
Отсутствуют «умные» рабочие места	Создание и широкое распространение «умных» рабочих мест
Выпускники ВУЗов не востребованы на внутреннем рынке труда по своим специальностям, высококвалифицированные специалисты переходят в зарубежные компании	Увеличение потребности в высококвалифицированных специалистах и стимулирование развития высшего и среднего образования
Отсутствуют экономические возможности и перспективы полноценного развития современного производства и R&D центров	Радиоэлектронная промышленность может стать **локомотивом и базисом** для развития в России полноценной инновационной радиоэлектронной промышленности и смежных с ней отраслей
Налоговые поступления минимальны из-за малой доли рынка занимаемой российскими производителями	Существенное увеличение налоговых поступлений за счет увеличения объемов производства и создания новых рабочих мест
Минимальные объемы валютной выручки от экспорта телекоммуникационного оборудования	Существенное увеличение валютных поступлений за счет продвижения российского оборудования на зарубежные рынки

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

Наши контакты:

Адрес: 630020, г. Новосибирск,
ул. Окружная 29В

Время работы: 09:00 — 18:00 (GMT+6),
выходной — суббота и воскресенье

Телефоны: (383) 274-10-01
(383) 274-48-48

Факс: (383) 274-48-02

E-mail : eltex@eltex.nsk.ru

Сайт : http://eltex.nsk.ru